

## DISTRICT MANAGER

STAI CERCANDO UN'AZIENDA CHE TI PERMETTA DI POTENZIARE ED ESPRIMERE AL MASSIMO LE TUE DOTI MANAGERIALI E COMMERCIALI?

**AREA BROKERS INDUSTRIA S.p.A.** cerca un/una **DISTRICT MANAGER**.

**AREA BROKERS INDUSTRIA S.p.A.** è una consolidata e affermata Società di brokeraggio assicurativa in Milano. Area Brokers Industria ha creato l'innovativo progetto **QUI POLIZZA (www.qui-polizza.it)** dedicato al mondo dei Dealer del settore automotive.

**QUI POLIZZA** è un progetto il cui obiettivo è fornire un servizio integrato di altissima qualità, contestualmente all'acquisto del veicolo, abbinando allo stesso prodotti assicurativi e servizi ad alto valore aggiunto.

Forte di un team che conosce e dispone delle competenze e delle capacità per armonizzare appieno l'esperienza e la tradizione nel campo assicurativo, il gruppo offre al Dealer un servizio sempre all'avanguardia supportato da un software proprietario con il più alto livello di tecnologia associato a tutti i processi assicurativi.

L'azienda, per ampliare la struttura della rete commerciale, seleziona un/una:

## DISTRICT MANAGER

**Emilia Romagna | Veneto | Piemonte | Lombardia | Toscana  
Marche | Abruzzo | Umbria | Liguria | Sardegna**

Il/la District Manager che stiamo cercando è libero professionista con consolidata esperienza di vendita. Nel dettaglio avrà il compito di:

- ricercare nuovi collaboratori, car dealer, nel proprio territorio;
- convenzionare il car dealer;
- training agli addetti interni del car dealer convenzionato;
- visitare il car dealer periodicamente, fornendo un supporto e una consulenza aggiornata e continuativa.

La persona verrà inserita all'interno del team commerciale e lavorerà a stretto contatto con i Responsabili Commerciali del progetto godendo di un costante affiancamento nello svolgimento della propria attività.

Cerchiamo una persona ambiziosa, che senta di poter contribuire attivamente ai risultati di vendita dell'azienda.



PART OF  **pib Group**

### **OFFERTA:**

- collaborazione in regime di Partita IVA;
- proposta economica personalizzata in base all'esperienza del candidato;
- importante piano provvigionale;
- incentivi al raggiungimento di obiettivi;
- contribuire alla creazione e alla conduzione di una rete commerciale territoriale;
- concreta possibilità di crescita economica;
- affiancamenti sul territorio;
- formazione continua.

### **REQUISITI:**

- diploma di maturità;
- in possesso o volontà di apertura partita IVA;
- vincolante l'esperienza nel settore automotive;
- avrà titolo preferenziale il possesso di portafoglio clienti e contatti car dealer;
- ottima conoscenza del Pacchetto Office;
- approccio consulenziale nella gestione del car dealer;
- spiccate doti commerciali, di determinazione e comunicazione, motivazione ed entusiasmo.

**SE PENSI DI ESSERE LA PERSONA GIUSTA, CANDIDATI SUBITO!**