

DISTRICT MANAGER

STAI CERCANDO UN'AZIENDA CHE TI PERMETTA DI POTENZIARE ED ESPRIMERE AL MASSIMO LE TUE DOTI MANAGERIALI E COMMERCIALI?

AREA BROKERS INDUSTRIA S.p.A. cerca un/una **DISTRICT MANAGER**.

AREA BROKERS INDUSTRIA S.p.A. è una consolidata e affermata Società di brokeraggio assicurativa in Milano. Area Brokers Industria ha creato l'innovativo progetto **QUI POLIZZA (www.qui-polizza.it)** dedicato al mondo dei Dealer del settore automotive.

QUI POLIZZA è un progetto il cui obiettivo è fornire un servizio integrato di altissima qualità, contestualmente all'acquisto del veicolo, abbinando allo stesso prodotti assicurativi e servizi ad alto valore aggiunto.

Forte di un team che conosce e dispone delle competenze e delle capacità per armonizzare appieno l'esperienza e la tradizione nel campo assicurativo, il gruppo offre al Dealer un servizio sempre all'avanguardia supportato da un software proprietario con il più alto livello di tecnologia associato a tutti i processi assicurativi.

L'azienda, per ampliare la struttura della rete commerciale, seleziona un/una:

DISTRICT MANAGER

**Emilia Romagna | Veneto | Piemonte | Lombardia | Toscana
Marche | Abruzzo | Umbria | Liguria | Sardegna**

Il/la District Manager che stiamo cercando è libero professionista con consolidata esperienza di vendita. Nel dettaglio avrà il compito di:

- ricercare nuovi collaboratori, car dealer, nel proprio territorio;
- convenzionare il car dealer;
- training agli addetti interni del car dealer convenzionato;
- visitare il car dealer periodicamente, fornendo un supporto e una consulenza aggiornata e continuativa.

La persona verrà inserita all'interno del team commerciale e lavorerà a stretto contatto con i Responsabili Commerciali del progetto godendo di un costante affiancamento nello svolgimento della propria attività.

Cerchiamo una persona ambiziosa, che senta di poter contribuire attivamente ai risultati di vendita dell'azienda.



OFFERTA:

- collaborazione in regime di Partita IVA;
- proposta economica personalizzata in base all'esperienza del candidato;
- importante piano provvigionale;
- incentivi al raggiungimento di obiettivi;
- contribuire alla creazione e alla conduzione di una rete commerciale territoriale;
- concreta possibilità di crescita economica;
- affiancamenti sul territorio;
- formazione continua.

REQUISITI:

- diploma di maturità;
- in possesso o volontà di apertura partita IVA;
- vincolante l'esperienza nel settore automotive;
- avrà titolo preferenziale il possesso di portafoglio clienti e contatti car dealer;
- ottima conoscenza del Pacchetto Office;
- approccio consulenziale nella gestione del car dealer;
- spiccate doti commerciali, di determinazione e comunicazione, motivazione ed entusiasmo.

SE PENSI DI ESSERE LA PERSONA GIUSTA, CANDIDATI SUBITO!

